



The Best Training Program FY 2569/2026

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Soft Skill for Executive	1	5D Supervisory Skill : ทักษะหัวหน้างานยุคใหม่ วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ โดยมีเป้าหมายเพื่อการพัฒนาทักษะในหลากหลายมิติของความคิด อุปนิสัยและแนวทางปฏิบัติ สู่ความเป็นหัวหน้างานและผู้จัดการที่ยอดเยี่ยม ทั้งการมอบหมายงาน การติดตามงาน การประเมินผลงาน การสื่อสาร การสร้างแรงจูงใจเป็นต้น เป็นการเพิ่มพลังองค์กรให้สามารถก้าวสู่ผลประกอบการตามเป้าหมายและเพื่อการเติบโตของธุรกิจ		27		24		26		28		9		4
	2	Presentation & Storytelling Skill : ทักษะการนำเสนอและการเล่าเรื่อง วิทยากร รศ.ดร. ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมมีความรู้ ความเข้าใจ และเสริมสร้างทักษะในการนำเสนอที่โดดเด่น รวมถึงมีความรู้และทักษะในการนำเสนออย่างมืออาชีพในการทำงาน มีศิลปะการพูดการนำเสนอ การเตรียมเนื้อหาให้ชัดเจนตรงประเด็น และนำเสนอให้ได้ผลลัพธ์ตามเป้าหมาย รวมถึงการใช้ Slide Presentation อย่างมืออาชีพ		6			8			7			20	
	3	Executive EQ for Excellence วิทยากร: ผศ.ดร.ตฤณกร เกตุกุลพันธ์ บุคลากรที่มีอัจฉริยะทางอารมณ์จะสามารถ ทำงานภายใต้แรงกดดันสูง สร้างขวัญ กำลังใจ และกระตุ้นให้ตัวเองแสดงออกซึ่งความสามารถได้อย่างมีประสิทธิภาพ หลักสูตรนี้จึงจัดทำขึ้นเพื่อเสริมสร้างและพัฒนาความเป็นเลิศด้านวุฒิภาวะทางอารมณ์ของบุคลากรเพื่อสร้างสรรค์องค์กรบนเส้นทางสู่ความสำเร็จในธุรกิจอย่างมีความสุข												
	4	Time Management & Prioritization for Excellence วิทยากร: ผศ.ดร.ตฤณกร เกตุกุลพันธ์ เวลาเป็นทรัพย์สินส่วนบุคคล บุคคลสามารถสร้างผลลัพธ์ที่แตกต่างจากการบริหารจัดการเวลาอย่างสร้างสรรค์ และที่สำคัญช่วงเวลาในการทำงานของแต่ละบุคคลในองค์กรก็ถือเป็นเวลาขององค์กร องค์กรจะสามารถสร้างผลลัพธ์ที่แตกต่างได้ก็เพราะการบริหารจัดการเวลาอย่างสร้างสรรค์ของบุคลากรในองค์กร		13			22			14			27	

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)



The Best Training Program FY 2569/2026

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Soft Skill for Executive	5	Positive Thinking for Proactive Performance :คิดบวกเชิงสร้างสรรค์เพื่อการปฏิบัติงานอย่างมีประสิทธิภาพ วิทยากร : รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ท่านหรือบุคลากรในองค์กรของท่านเกิดความเชื่อมั่น ความศรัทธา เล็งเห็นคุณค่าในตนเอง และผู้อื่น เป็นผู้ที่มีจิตใจเบิกบานมีความสุขและสร้างความสุขให้คนรอบข้าง มีจิตใจรักการทำงาน มีเป้าหมายเป็นศูนย์กลางของชีวิต สามารถเผชิญปัญหา อุปสรรค การเปลี่ยนแปลงในด้านบวกเชิงสร้างสรรค์และมีจิตใจหาหนทางปรารถนาพิชิตความสำเร็จที่สูงขึ้น เพื่อความสำเร็จของตนเองและการเติบโตขององค์กร												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	6	Essential Qualities & Skills for Leadership : พัฒนาศักยภาพผู้นำที่ยอดเยี่ยม วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ ผู้บริหารระดับกลางต้องพัฒนาภาวะผู้นำให้โดดเด่นเพื่อก้าวสู่การเป็นผู้บริหารระดับสูงในทางกลับกัน ต้องเพิ่มขีดความสามารถในการเป็นผู้นำเพื่อให้ลูกน้องเชื่อฟังและทำงานตามทิศทางที่กำหนด หลักสูตรนี้มีเป้าหมายเพื่อพัฒนาความรู้ความเข้าใจ และทักษะความเป็นผู้นำของผู้เข้าอบรมอย่างรอบด้าน เพื่อเพิ่มพลังองค์กรให้สามารถมุ่งสู่ผลประกอบการตามเป้าหมาย	30		27		29		17		18		13	
	7	High Impact Communication & Relationship : การสื่อสารที่ชัดเจนเพื่อสร้างสายสัมพันธ์ในการทำงาน วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ การสื่อสารมีความสำคัญอย่างยิ่งยวดต่ออาชีพการงาน และองค์กรโดยตรง หลักสูตรนี้เป็นการฝึกอบรมทักษะการใช้ภาษาทั้ง ภาษาพูด ภาษาใจ การสื่อสารที่ชัดเจนตรงประเด็นและได้ผลลัพธ์ตามเป้าหมาย (Assertive communication) การสื่อสารโดยใช้เครื่องมือต่างๆ เพื่อการสร้างความสัมพันธ์อันดีทั้งภายในองค์กร ภายนอกองค์กร หรือการสร้างภาพลักษณ์ในที่สาธารณะ			4		13		15		9		11	
	8	Fingerprint Personality Insight รู้จัก รู้ใจจากลายนิ้วมือเพื่อการบริหารและพัฒนานุคลากร วิทยากร : ผศ.ดร.วาสิตา เกิดผล ประสพศักดิ์ เพื่อพัฒนาการสื่อสารอย่างมีประสิทธิภาพ สอดคล้องกับบุคลิกและสไตล์การทำงานของคนร่วมงาน สร้างความเข้าใจและความร่วมมือ แทนการเผชิญหน้าหรือความขัดแย้ง เสริมสร้างบรรยากาศการทำงานเชิงบวก ที่เกื้อกูล สนับสนุน และไว้วางใจกัน สามารถนำแนวคิดไปประยุกต์ใช้จริง ทั้งในการทำงาน การบริการลูกค้า และการบริหารทีม				24			24			30		

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่	
Soft Skill for Executive	9	Master Mind Program by NLP for Sale & Service Excellence วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ ความสามารถในการควบคุมสมองและจิตใจของตนเองส่งผลต่อการดึงศักยภาพของบุคคล ซึ่งจะส่งผลต่อความสำเร็จในการทำงานและการใช้ชีวิต หลักสูตรนี้จัดทำขึ้นเพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมสามารถควบคุมสมองและจิตใจของตนเอง ทำให้บรรลุเป้าหมาย มีความกระตือรือร้นในการทำงาน โดยเฉพาะอย่างยิ่งในงานขายและงานบริการ สามารถดึงศักยภาพสูงสุดในตัวเองมาสร้างความสุขและความสำเร็จได้ตั้งปรารถนา													
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)												
	10	How to Building Team for Team Work วิทยากร รศ.ดร. ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ การบริหารทีมเป็นสิ่งจำเป็นมากต่อการมีทีมที่เป็นเอกภาพและมีประสิทธิภาพสูง หลักสูตรนี้มีเป้าหมายเพื่อสร้างความตระหนักรู้ถึงความแตกต่างของกันและกัน มีเจตคติที่ดีต่อเพื่อนร่วมงานและองค์กร มีจิตสำนึกในการทุ่มเทในการทำงานเพื่อทีม เป็นผู้มีความเข้าใจในตนเองและผู้อื่น เป็นผู้สร้างบรรยากาศในการทำงานร่วมกันได้ดี มีความน่าเชื่อถือและมีวุฒิภาวะทางอารมณ์ที่ดี ทำให้การทำงานบรรลุเป้าหมายอย่างราบรื่นและมีความสุข													
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)												
Soft Skill for Executive	11	Power Within You ABCD for Effective Work : ปลุกพลังในตัวเพื่อการทำงานที่มีประสิทธิภาพ วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ หลักสูตรนี้จัดทำขึ้นเพื่อสลัดความ "ความอ่าย ความกลัว ความท้อแท้" ให้หมดไปจากจิตใจของผู้เข้าอบรม เป็นการฝึกอบรมเพื่อปรับเปลี่ยนทัศนคติในงานที่ทำ ให้มีจิตใจรักงาน มีชีวิตชีวา สดชื่น กระตือรือร้นกับการทำงาน เกิดแรงบันดาลใจ ปลุกพลังยักษ์ในตัวเองและพร้อมทุ่มเทในการทำงานที่มากขึ้น ซึ่งจะส่งผลโดยตรงต่อการเติบโตในหน้าที่การงานและธุรกิจอย่างรวดเร็ว มั่นคง และแข็งแรง													
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)												
	12	Ownership Quotient & Organization Awareness: ความเป็นเจ้าของและจิตสำนึกองค์กร วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ท่านหรือบุคลากรในองค์กรของท่านเกิดความเชื่อมั่น ความศรัทธา เล็งเห็นคุณค่าในตนเองและผู้อื่น มีจิตสำนึกรักการทำงาน จิตสำนึกรักในองค์กร มีจิตสำนึกในความเป็นเจ้าขององค์กร มีความกระตือรือร้นในการทำงานให้บรรลุเป้าหมาย เพื่อเป็นพลังองค์กรสู่ความสำเร็จอย่างยั่งยืน													
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)												

[illegible]

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Soft Skill for Executive	17	Succeed for Yourself : Unlock Your Potential @Work วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ เป็นหลักสูตรที่เสริมสร้างแนวคิด อุปนิสัย จิตใจและวิธีปฏิบัติสู่ความสำเร็จในการทำงานและการดำเนินชีวิต ทำให้สุขภาพกาย สุขภาพใจและสุขภาพการเงินเข้มแข็งมีภูมิคุ้มกันต่อโลกที่เปลี่ยนแปลง ทำให้หลุดพ้นจากวงจรความเฉื่อย เป็นคนใหม่ที่มีพลังชีวิต มีความกระตือรือร้น พร้อมเผชิญกับความท้าทาย อุปสรรคปัญหาสู่ความสำเร็จ												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	18	Being Professional Staff : พนักงานมืออาชีพสู่ความสำเร็จที่ก้าวหน้า วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ การเป็นพนักงานมืออาชีพที่ประสบความสำเร็จในการทำงานนั้น จะต้องทำตัวหรือประพฤติปฏิบัติอย่างไรทั้งในเรื่องงาน และให้สัมพันธ์กับการดำเนินชีวิต จึงจะเติบโตเป็นที่ต้องการขององค์กรและเป็นที่ยอมรับในสายงาน และทั้งองค์กร												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	19	Professional MC & Trainer วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ หลักสูตรนี้มีเป้าหมายเพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมมีความรู้ ความเข้าใจ และเสริมสร้างทักษะในการก้าวสู่ MC และ Trainer ที่โดดเด่น ซึ่งเป็นกุญแจสำคัญในการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กร โดยสร้างความเจริญก้าวหน้าในอาชีพการงานและสามารถสร้างเป็นอาชีพที่มีชื่อเสียงได้												
เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร														
	20	Conflict Management for Excellence วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ ความขัดแย้งเป็นสิ่งที่เกิดขึ้นตามธรรมชาติ เพราะทุกคนมี ความเชื่อ ทศนคติ ค่านิยม เป้าหมาย และจุดหมายที่เหมือนกันหรือแตกต่างกัน ความแตกต่างเหล่านี้ก่อให้เกิดเป็นความขัดแย้ง ซึ่งจะส่งผลทั้งทางบวกและทางลบต่อบุคคล ทีมงานและองค์กร พนักงาน หัวหน้างานหรือผู้บริหารควรตระหนักว่าความขัดแย้งเป็นส่วนหนึ่งของกระบวนการบริหาร												
เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)														

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Soft Skill for Executive	21	Executive Personality for Brand Ambassador วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ ในการเสริมสร้างการแต่งกาย มาดและท่วงท่าอริยาบทที่สง่างามในการบริหารงาน ซึ่งมีความสำคัญและจำเป็นอย่างยิ่ง รวมทั้งยังเป็นการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีให้กับองค์กรในการติดต่อกับหน่วยงาน หรือองค์กรต่างๆ ซึ่งเปรียบเสมือนเป็นตัวแทนองค์กรแสดงให้เห็นถึงภาวะผู้นำ ความน่าเชื่อถือ รวมถึงการพูด การสื่อสารและการนำเสนอต่อที่ชุมชน เป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรธุรกิจ												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	22	SMART Image & High Impact Communication วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ โดยมีเป้าหมายเพื่อพัฒนาความรู้ ความเข้าใจและทักษะด้านการสื่อสารเพื่อการบริหารจัดการ การฟังอย่างมีประสิทธิภาพ การสื่อสารเพื่อการสร้างทีม รวมถึงการสื่อสารเพื่อการโน้มน้าวใจ การแสดงความคิดเห็น การแสดงออกตรงตามเป้าหมายและการสื่อสารเชิงบวกเพื่อการทำงานเป็นทีมอย่างมีประสิทธิภาพ												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	23	Effective Collaboration & Cross Funtional วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ ในการเสริมสร้างทักษะที่ดี การทำงานด้านการบริการ หรือการทำงานข้ามสายงาน การติดต่อสื่อสารประสานงานภายในองค์กร ทั้งรูปแบบการใช้คำพูด น้ำเสียง ภาษากาย การเขียนซึ่งมีความสำคัญและจำเป็นอย่างยิ่ง แสดงให้เห็นถึงมีจิตใจที่รักงานบริการ หรืองานขาย มีความน่าเชื่อถือ อีกทั้งยังเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรธุรกิจของท่าน												
		เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร												
	24	Self-improvement for Outstanding Performance วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ท่านหรือบุคลากรในองค์กรของท่านมีวิธีในการปรับปรุงประสิทธิภาพการทำงาน ปรับเปลี่ยนทัศนคติ มีความเชื่อมั่น ศรัทธา เล็งเห็นคุณค่าในตนเองและผู้อื่น มีจิตสำนึกรักการทำงาน มีแนวคิดทางธุรกิจ มีความคิดของผู้ประกอบการ มีจิตสำนึกรักในองค์กร มีความกระตือรือร้นในการทำงานให้บรรลุเป้าหมาย เพื่อเป็นพลังองค์กร สู่ความสำเร็จอย่างยั่งยืนในโลกธุรกิจยุค 4.0												
		เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร												
	25	เทคนิคการสื่อสารและการประสานงานอย่างมีประสิทธิภาพ ด้วยหลักการ Ho-Ren-So วิทยากร: ดร. ศรารัฐ ไชยธงรัตน์ การสื่อสารและการประสานงานภายในทีมงานมีความสำคัญอย่างยิ่งต่อความสำเร็จของงานและประสิทธิภาพการทำงานโดยรวม ซึ่ง “Ho-Ren-So” เป็นหลักการบริหารงานแบบญี่ปุ่นที่ได้รับการยอมรับในระดับสากล												
		เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร												

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Business Management & Organization Strategy	1	Problem Solving & Decision Making วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ “เทคนิคการแก้ปัญหาและการตัดสินใจ” มุ่งเน้นการให้ความรู้และเสริมสร้างทักษะในการวิเคราะห์ปัญหาอย่างเป็นระบบ กระบวนการแก้ปัญหาและการตัดสินใจในสถานการณ์ต่างๆในงานอุตสาหกรรมและในงานบริหารจัดการอย่างมีประสิทธิภาพ ผ่านการคิดวิเคราะห์อย่างรัดกุม รอบคอบ สามารถลดความผิดพลาดในงานและการประสานงาน			17			19			4			9
	2	Total Quality Management วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ TQM มีหลายองค์รายนามานำมาใช้พัฒนาปรับปรุงศักยภาพและประสิทธิภาพในองค์กร แต่ก็ขาดความรู้ความเข้าใจอย่างถ่องแท้ไม่รู้ว่าจะเริ่มอย่างไร ต้องทำอะไรบ้างจึงจะได้ชื่อว่าเป็น TQM อย่างมีประสิทธิภาพ สามารถผลักดันองค์กรให้มีความเจริญยั่งยืนนานได้ผลตามวิสัยทัศน์ขององค์กรได้ มุ่งเน้นการให้ความรู้และเสริมสร้างทักษะในการประยุกต์ใช้ TQM คอนเซ็ปต์นำไปประยุกต์เพื่อใช้กับสำนักงานและอุตสาหกรรมการผลิต	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	3	Project & Cost Management for Excellence: การบริหารโครงการ และต้นทุนโครงการให้ประสบความสำเร็จ วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ การทำงานแบบโครงการ เป็นลักษณะการทำงานแบบหนึ่งที่มีกระบวนการวิธีการ และผลลัพธ์ที่ต้องการซึ่งกำหนดไว้อย่างแน่นอน เพื่อให้สามารถแก้ไขปัญหา หรือได้ผลลัพธ์ภายในระยะเวลาและทรัพยากรที่กำหนดไว้อย่างชัดเจน ซึ่งนับว่าเป็นวิธีการทำงานอีกแบบหนึ่งที่หลายองค์กรได้ดำเนินการจนเกิดความสำเร็จ และเป็นแบบอย่างให้องค์กรต่างๆ หันมาใช้วิธีการทำงานแบบโครงการและสามารถบริหารต้นทุนโครงการไปพร้อมๆกัน	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	4	Creative & Innovative Thinking for Business Development วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ หลักสูตรมุ่งเน้นให้ผู้เข้ารับการอบรมมีเครื่องมือ มีทักษะในการคิดสร้างสรรค์และการประยุกต์ใช้เครื่องมือต่างๆเพื่อพัฒนาทักษะความคิดสร้างสรรค์สู่การสร้างกิจกรรมหรือขบวนการใหม่ๆ ผลิตภัณฑ์หรือนวัตกรรมสินค้าและนวัตกรรมบริการใหม่ๆอย่างไม่หยุดยั้ง รวมถึงมีความปรารถนาในการแลกเปลี่ยนและถ่ายทอดความคิดสร้างสรรค์สู่บุคลากรในองค์กรเพื่อเป็นพลังองค์กรสู่นวัตกรรมทางธุรกิจและนวัตกรรมบริการเพื่อความสำเร็จอย่างก้าวกระโดด	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											

THE BEST
TRAINING

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Business Management & Organization Strategy	5	Work Smart with Microsoft Excel Level Up วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ โปรแกรม Excel เป็นโปรแกรมสารพัดประโยชน์ก็จริงไม่ผิดนัก เพราะ Excel สามารถทำงานได้หลายรูปแบบจริง ๆ โดยคุณสมบัติเด่นชัดของ Excel ในด้านการคำนวณและการทำงานในรูปแบบฐานข้อมูลที่ช่วยให้เรื่องยุ่งยากกลายเป็นง่ายในพริบตา โดยเฉพาะใน Excel นี้ทาง Microsoft ได้เพิ่มฟีเจอร์ใหม่ๆ เพื่อตอบโจทย์การใช้งานให้มากขึ้นกว่าเดิม												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	6	Organization Management วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ ปัจจุบันต้องเผชิญกับสถานการณ์ที่หลากหลาย ทำลาย และเปลี่ยนแปลง การบริหารจัดการองค์กรจะทำให้เพิ่มความรู้ความเข้าใจ เพิ่มทักษะของผู้บริหารในการพัฒนาองค์กรในรูปแบบต่างๆ อย่างเป็นระบบ และสร้างความได้เปรียบในการแข่งขันให้เกิดแก่งองค์กร												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	7	CSR & CSV Strategy and Management for Business Sustainability วิทยากร: อ.ศรีจันทร์ มนรักขารมย์ มุ่งเน้นการสร้างสมดุลภาพระหว่างการเติบโตทางเศรษฐกิจของธุรกิจควบคู่กับการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม การดูแลชุมชนและสังคมในเวลาเดียวกัน สร้างความเข้าใจในเรื่องการทำ CSR & CSV ได้อย่างถูกต้อง สร้างความน่าเชื่อถือให้กับองค์กร/บริษัท พร้อมสร้างแนวทางปฏิบัติที่มีประสิทธิภาพในการทำงานในเรื่องการสร้างควมรับผิดชอบต่อสังคมขององค์กรอย่างมีแบบแผนและยั่งยืน สามารถปฏิบัติได้จริงไม่ว่าจะเป็นองค์กรขนาดเล็กหรือขนาดใหญ่ หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับเจ้าของกิจการ ผู้บริหาร หรือผู้มีหน้าที่ดำเนินงานด้าน CSR & CSV ขององค์กรหรือบริษัท												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	8	Conflict Management for Excellence วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ ความขัดแย้งเป็นสิ่งที่เกิดขึ้นตามธรรมชาติ เพราะทุกคนมี ความเชื่อ หัสนคติ ค่านิยม เป้าหมาย และจุดหมายที่เหมือนกันหรือแตกต่างกัน ความแตกต่างเหล่านี้ก่อให้เกิดเป็นความขัดแย้ง ซึ่งจะส่งผลทั้งทางบวกและทางลบต่อบุคคล ทีมงานและองค์กร พนักงาน หัวหน้างานหรือผู้บริหารควรตระหนักว่าความขัดแย้งเป็นส่วนหนึ่งของกระบวนการบริหาร ดังนั้นทั้งพนักงานและ ผู้บริหารจะต้องรู้จักการบริหารความขัดแย้งอย่างสร้างสรรค์เพื่อให้ทีมงานและองค์กรสามารถปฏิบัติงานให้สำเร็จลุล่วง รวมถึงส่งผลต่อความมั่นคงในระยะยาวต่อไปได้												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													

[illegible]



The Best Training Program FY 2569/2026

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Sale & Marketing	1	Effective Negotiation and Persuasion: การเจรจาต่อรองและการโน้มน้าวใจอย่างมีประสิทธิภาพ วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ ความสามารถในการเจรจาต่อรองให้คล้อยตามและการควบคุมสถานการณ์ให้เป็นไปตามที่กำหนดเป็นสิ่งสำคัญยิ่งในการรักษาหรือสร้างโอกาสทางธุรกิจ การใช้วิธีการพูดการสื่อสาร การโน้มน้าวใจที่เหมาะสมเพื่อให้เกิดการคล้อยตามทางความคิด และยอมรับหรือยินยอมปรับเปลี่ยนตามผู้โน้มน้าวใจ โดยสามารถคงความมั่นคงของความสัมพันธ์เป็นสิ่งที่มีความสำคัญและมีความจำเป็นอย่างมากในการสร้างสรรค์ธุรกิจให้เจริญก้าวหน้า		18		22		17		26		21		2
	2	Upselling Pro 4.0 วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมสามารถปรับเปลี่ยนทัศนคติในงานขาย ให้มีจิตใจรักงานขาย มีชีวิตชีวา สดชื่นกระตือรือร้นกับงานขาย มีศิลปะการพูด การนำเสนอ การสื่อสาร การโน้มน้าวใจ และการเจรจาต่อรอง และการตอบข้อร้องเรียน มีความเชื่อ ความศรัทธา และพันธะสัญญาต่อเป้าหมาย และสามารถใช้เทคนิคเพื่อเพิ่มยอดขาย ซึ่งเป็นกุญแจสำคัญในการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรเข้ากับยุคธุรกิจ 4.0			11			10				16		16
	3	Strategic Sale Planning & Marketing 4.0 : กลยุทธ์การวางแผนการขายและการตลาดยุค 4.0 วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ กลยุทธ์การวางแผนการขายและกลยุทธ์การตลาดที่เฉียบคมเป็นปัจจัยในการเพิ่มสมรรถนะในการแข่งขัน หลักสูตรนี้พัฒนาขึ้นเพื่อเพิ่มทักษะและขีดความสามารถของผู้บริหารในการพยากรณ์และวางแผนกลยุทธ์การขายให้เฉียบคม แม่นยำ ซึ่งจะส่งผลต่อกำไรและขีดความสามารถในการแข่งขันสอดคล้องกับยุคธุรกิจ 4.0												
	4	Techniques for Professional Purchasing Strategies : กลยุทธ์และเทคนิคการจัดซื้อแบบมืออาชีพ วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ การบริหารงานจัดซื้อ นับเป็นเครื่องมือสำคัญเพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขันและรักษากำไรให้กับองค์กร การบริหารงานจัดซื้อทุกวันนี้มีทฤษฎีหลักการ แนวทางที่สามารถนำไปปฏิบัติเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพได้จริงและเห็นผล หลักสูตรนี้ท่านจะได้เห็นภาพรวมและหลักการในการสรรหาและประเมินคัดเลือกซัพพลายเออร์ก่อนการซื้อ ทราบแนวทางการประเมินซัพพลายเออร์ และการประเมินอย่างเป็นระบบ และเป็นมืออาชีพ พร้อมฝึกปฏิบัติเพื่อเพิ่มทักษะสู่การปฏิบัติงานจริง	28		25		27		8		23		4	

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

THE BEST
TRAINING

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Sale & Marketing	5	Customer Conflict and Complaint Management วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ การต่อสู้แข่งขันกันในเชิงธุรกิจในรูปแบบแตกต่างหลากหลาย คนทำงานทุกท่านที่ต้องติดต่อสื่อสารทางธุรกิจในประเทศ หรือระดับสากล คงหลีกเลี่ยงไม่พ้นการติดต่อ การสื่อสาร การนำเสนอ และการต้อนรับลูกค้า ด้วยใจบริการ (Service Mind) ซึ่งต้องมี หัตถ์คนดี ต้องงานบริการ และระบบขั้นตอนการรับข้อร้องเรียนลูกค้า เพื่อตอบสนองได้อย่างตรงจุด และตรงใจลูกค้าเป็นองค์ประกอบสำคัญ เพื่อให้พร้อมไปด้วยศักยภาพที่จะนำพาองค์กรสู่ความรุ่งโรจน์ในโลกใบใหม่		11			20			19			25	
	6	Proactive CRM & CEM Loyalty Solution วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ กลยุทธ์การตลาดเพื่อสร้างความประทับใจ สร้างความสัมพันธ์ สร้างคุณค่าให้กับลูกค้าเหนือคู่แข่ง เป็นองค์ประกอบสำคัญในการสร้างรายได้ที่ยั่งยืนของธุรกิจ หลักสูตรนี้มุ่งเน้นให้ผู้เข้ารับการฝึกอบรมสามารถให้ความรู้และทักษะต่างๆนำไปประยุกต์เพื่อการสร้างความสัมพันธ์ ความประทับใจและความจงรักภักดีต่อสินค้าเพื่อเป็นลูกค้าระยะยาว	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	7	Proactive Service for Excellence : การบริการเชิงรุกเพื่อความเป็นเลิศ วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ การบริการถือเป็นหัวใจหลักที่จะส่งผลให้เกิด “ลูกค้าขาประจำ” (Client) และอาจกลายเป็น “ลูกค้าผู้ภักดี” (Loyalty Customer) หลักสูตรฝึกอบรมนี้จัดทำขึ้นเพื่อปรับปรุงพฤติกรรมกรให้บริการแก่ลูกค้าให้สอดคล้องกับแนวทางการตลาดยุคปัจจุบันและเกิดแรงขับเคลื่อน และเพื่อเป็นการเพิ่มทักษะและความสามารถในการบริการเชิงรุก รวมถึงการวิเคราะห์และแก้ปัญหาเพื่อรับมือและสร้างความพึงพอใจสูงสุดแก่ลูกค้า	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	8	Customer Feedback & Conflict Resolution วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ เป็นการเสริมสร้างทัศนคติที่ดี ในการรับข้อร้องเรียนของลูกค้าในงานบริการ การมีทักษะการเจรจาประสานความร่วมมือ และ EQ ที่ดี ในสไตล์ของตนเอง มีการวางแผนรับมือกับข้อร้องเรียน และการพัฒนาปรับปรุงงานบริการ ซึ่งมีความสำคัญและจำเป็นอย่างยิ่ง รวมทั้งยังเป็นภาพลักษณ์ที่ดีให้กับองค์กรในการติดต่อสื่อสารกับลูกค้า หรือองค์กรต่างๆ แสดงให้เห็นถึงการมีจิตใจที่รักงานบริการ มีความน่าเชื่อถือ อีกทั้งเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรธุรกิจของท่าน	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Sale & Marketing	9	พิชิตยอดขายสู่เป้าหมายของพนักงานขายหน้าร้าน (PC) วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมสามารถปรับเปลี่ยนทัศนคติในงานขาย ให้มีจิตใจรักงานขาย มีชีวิตชีวา สดชื่นกระตือรือร้นกับงานขาย มีศิลปะการพูด การสื่อสารการนำเสนอและการบริการ มีเทคนิควิธีการวิเคราะห์ลูกค้าเฉพาะทางของพนักงานหน้า (PC) นำไปสู่การปิดการขายและเพิ่มยอดขายได้ดียิ่งขึ้น ซึ่งกลยุทธ์การขายเป็นกุญแจสำคัญในการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรทางธุรกิจ												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	10	SMART Personality & Image Plus+ for Sale & Service วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ "เสริมสร้างบุคลิกภาพและภาพลักษณ์เพื่อความรุ่งโรจน์ในงานขายและบริการ" เพื่อเป็นการพัฒนาบุคลากรในระดับต่างๆให้มีบุคลิกภาพและภาพคุณลักษณะที่ดี มีมาดและท่วงท่าอริยาบถที่สง่างาม น่าเชื่อถือต่อผู้ร่วมงาน ลูกค้า รวมทั้งยังเป็นภาพลักษณ์ที่ดีขององค์กรต่องานขายและบริการ												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	11	Professional Service & Customer Complaint Handling วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ เป็นการเสริมสร้างทัศนคติที่ดีในการทำงานด้านการบริการ การมีบุคลิกภาพที่ดีในสไตล์ของตนเอง มีมาดและท่วงท่าอริยาบถที่สง่างามในการต้อนรับลูกค้า และการทำงานรวมถึงการวางแผนรับมือกับข้อร้องเรียน รวมทั้งยังเป็นภาพลักษณ์ที่ดีให้กับองค์กรในการติดต่อสื่อสารกับลูกค้า แสดงให้เห็นถึงการมีจิตใจที่รักงานบริการ มีความน่าเชื่อถือ อีกทั้งเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรธุรกิจของท่าน												
เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)														
	12	Top Selling Skills for Telesale วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ เพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมสามารถปรับเปลี่ยนทัศนคติในงานขาย ให้มีจิตใจรักงานขาย มีชีวิตชีวา สดชื่นกระตือรือร้นกับงานขาย มีศิลปะการพูด การสื่อสารการนำเสนอและการบริการ มีเทคนิควิธีการวิเคราะห์ลูกค้าทางโทรศัพท์เฉพาะทางของการขายแบบ Telesale นำไปสู่การปิดการขายและเพิ่มยอดขายได้ดียิ่งขึ้น ซึ่งกลยุทธ์การขายเป็นกุญแจสำคัญในการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรทางธุรกิจ												
เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)														

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Sale & Marketing	13	Master Mind Program by NLP for Sale & Service Excellence วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ "ปลดปล่อยงานขายและงานบริการด้วย NLP เพื่อความเป็นเลิศ" หลักสูตรนี้ช่วยเสริมสร้างทักษะความรู้ และทัศนคติที่ดีในการใช้ศาสตร์ NLP เพื่อค้นหาความต้องการที่แท้จริงของลูกค้า ให้คำปรึกษา และสร้างความสัมพันธ์ที่จะตอบสนองความพึงพอใจของลูกค้า ได้อย่างประทับใจทั้งในระยะสั้นและระยะยาวเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลของบุคลากรในองค์กร												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	14	การเจรจาต่อรอง และการโน้มน้าวใจ ด้วยเทคนิคการขายอย่างมืออาชีพ วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ หลักสูตรนี้เพื่อให้ผู้เข้าฝึกอบรมมีความรู้ ความเข้าใจและเพิ่มทักษะในการเจรจาต่อรองและการพูดการสื่อสารเพื่อโน้มน้าวและจูงใจ ซึ่งเป็นการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันทางการค้า ซึ่งเป็นทักษะสำคัญของนักขายอย่างมืออาชีพ และสามารถสร้างโอกาสทางธุรกิจในเจริญรุดหน้ามากยิ่งขึ้น												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	15	Sale Coaching : สดยอดการขาย โดยการขายเชิงที่ปรึกษา วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ "พิชิตเป้าหมาย ครองใจทีมงาน" เพื่อให้ท่านหรือบุคลากรในองค์กรของท่านเกิดความเชื่อมั่น ความศรัทธา เล็งเห็นคุณค่าในตนเองและผู้อื่นมีจิตสำนึกรักการทำงานด้านงานขาย สามารถถ่ายทอดวิธีคิดและเทคนิคในการบริหารงานขายมีแนวคิดทางธุรกิจ อย่างผู้ประกอบการ มีจิตสำนึกในความเป็นเจ้าขององค์กร มีความกระตือรือร้นในการทำงานให้บรรลุเป้าหมาย เพื่อเป็นพลังองค์กรสู่ความสำเร็จอย่างยั่งยืน												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	16	Effective Coaching for Sales & Service วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ หลักสูตรนี้เพื่อเสริมสร้าง ทักษะ ความรู้ และทัศนคติที่ดี ในการเป็นโค้ชและผู้ที่สามารถพัฒนาบุคลากรในทีมงานขาย และงานบริการได้อย่างมีประสิทธิภาพที่สูง เพื่อเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพและประสิทธิผลขององค์กรธุรกิจของท่าน												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											

[illegible]



The Best Training Program FY 2569/2026

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Human Resource Management (HRM)	5	Professional Train the Trainer วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ ปัจจุบันองค์กรส่วนมากเป็นองค์กรแห่งการเรียนรู้ และเน้นการพัฒนาบุคลากร เพื่อสืบทอดความรู้ความสามารถขององค์กรให้เกิดเป็นองค์ความรู้ เป็นวัฒนธรรมที่ดีขององค์กร ทำให้มีตำแหน่งงานที่เรียกว่า เทรนเนอร์ (Trainer) หรือวิทยากร ซึ่งเป็นบุคคลที่สำคัญในองค์กร ซึ่งทำหน้าที่ถ่ายทอดทั้งวิสัยทัศน์ พันธกิจ วัฒนธรรม รวมถึงกฎระเบียบของบริษัท อีกทั้งเป็นผู้ถ่ายทอดองค์ความรู้ในด้านการปฏิบัติงานให้ พนักงานทุกระดับในองค์กร สามารถปฏิบัติงานได้อย่างดียิ่งขึ้น ให้พนักงานที่ได้รับการอบรมสามารถพัฒนาตนเองให้มีผลงานที่ชัดเจน เป็นรูปธรรม รวมถึงเป็นผู้ถ่ายทอดและสร้างทัศนคติที่ดีต่องาน ต่อองค์กร												
	6	Strategic Management: KPIs-Based : การบริหารเชิงกลยุทธ์-KPIs Based วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ การบริหารเชิงกลยุทธ์มีความสำคัญต่อการเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานและเพิ่มศักยภาพขององค์กรโดยตรง โดยเฉพาะอย่างยิ่งการกำหนดตัวชี้วัดให้สอดคล้องกับวิสัยทัศน์และพันธกิจ เพื่อนำไปสู่การปฏิบัติเป็นสิ่งสำคัญ หลักสูตรนี้มุ่งเน้นการพัฒนาทักษะ ความรู้ ความเข้าใจในการกำหนด KPIs เชิงกลยุทธ์ การติดตามและประเมินผลงาน เพิ่มประสิทธิผลของงานและเพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืน												
	7	Managing Talent Engagement & Retention วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ องค์กรสามารถขับเคลื่อนไปได้ด้วยทรัพยากรมนุษย์ แต่ผลแพ้ชนะในการแข่งขันทางธุรกิจตัดสินกันด้วยคุณภาพของบุคลากรที่แต่ละองค์กรมี ดังนั้นการวางแผนสรรหากลุ่มคนที่มีความสามารถสูง การบริหารจัดการ การใช้ประโยชน์ การสร้างความจงรักภักดี สร้างความผูกพัน จนถึงการรักษาบุคลากรที่มีความสามารถไว้กับองค์กรเป็นสิ่งท้าทายสำหรับองค์กรสมัยใหม่เป็นอย่างมาก												
	8	New Challenge for Modern HRM วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ เพื่อให้ฝ่ายทรัพยากรมนุษย์ซึ่งเป็นผู้เกี่ยวข้องกับคนในองค์กรโดยตรง สามารถปรับวิธีคิดและการทำงานให้สอดคล้องกับความต้องการของธุรกิจทั้งโลกปัจจุบัน-โลกอนาคต มีแผนระยะสั้น-กลาง-ยาวรองรับความเสี่ยง-ความไม่แน่นอนท่ามกลางกระแสการเปลี่ยนแปลงในด้านต่างๆของโลกและภูมิภาคธุรกิจไทยจำเป็นต้องปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ให้ทันกระแสโลกอนาคตซึ่งต้องคำนึงถึงคน และเทคโนโลยีเป็นสำคัญ												

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Human Resource Management (HRM)	9	Being Professional Staff : พนักงานมืออาชีพสู่ความสำเร็จที่ก้าวหน้า วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ โดยมีเป้าหมายเพื่อพัฒนาความรู้ ความเข้าใจ และทักษะของผู้เข้าอบรมรอบด้านในหลากหลายมิติของความคิด อุปนิสัยและแนวทางปฏิบัติ เพื่อพัฒนาสู่ความสำเร็จในการทำงานและเพื่อสร้างผลงานหรือคุณในโลกที่มีการเปลี่ยนแปลงรวดเร็ว เป็นการเพิ่มขีดความสามารถและเพิ่มพลังองค์กรสู่ผลประกอบการตามเป้าหมาย												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร													
	10	การประเมินผลการปฏิบัติงานแบบ 360 องศา วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ ประเมินผลการปฏิบัติงานถือเป็นส่วนที่สำคัญที่สุดของการจัดการทรัพยากรบุคคลที่มีประสิทธิภาพ เพราะให้หัวหน้างานมีโอกาสที่จะมีปฏิสัมพันธ์กับพนักงานบนพื้นฐานแบบหนึ่งต่อหนึ่ง และได้รับความคิดเห็นที่มีคุณค่า รวมทั้งความคิดเห็นที่มีต่อการปฏิบัติงานร่วมกัน แต่หัวหน้างานส่วนใหญ่จะมีความกังวลเกี่ยวกับการประเมินผลงานโดยเฉพาะมุมที่ว่าจะไม่ได้รับการยอมรับจากผู้ถูกประเมินอันเนื่องมาจากไม่ได้มีการวางแผนเพื่อการประเมินผลที่มีคุณภาพเพียงพอ												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
	11	Effective Coaching & Developing People วิทยากร: อ.กิตติศักดิ์ วิวัฒน์ธนวงศ์ หลักสูตรนี้เป็นกระบวนการถ่ายทอดความรู้ที่สำคัญอย่างหนึ่งในการรักษาและคงไว้ซึ่งมาตรฐานการทำงานในองค์กรคือการสอนงาน ให้แนวคิด รวมถึงการให้กำลังใจ รวมถึงข้อเสนอแนะในการทำงาน และรวมถึงการพัฒนาบุคลากรที่ร่วมงานกันได้อย่างเป็นระบบ โดยใช้วิธีการและเทคโนโลยีอื่นหลากหลาย เช่น การเรียนรู้แบบผู้ใหญ่, การกระตุ้นจิตใจ, NLP (Neuro Linguistic Programming), การวางแผนพัฒนาบุคลากรเพื่อความก้าวหน้าในอาชีพ, การโค้ชชิ่ง ฯลฯ เพื่อให้ตนเอง ทีมงานในหน่วยงาน และองค์กรสามารถพัฒนาดนเองอย่างเป็นระบบและต่อเนื่อง												
เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร														
	12	การจัดการทรัพยากรมนุษย์อย่างมืออาชีพ วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ การบริหารทรัพยากรมนุษย์ จัดเป็นปัจจัยที่สำคัญในการบริหารงาน เพราะบุคลากรเป็นผู้จัดหาและใช้ทรัพยากรบริหารอื่นๆ ไม่ว่าจะเป็นเงิน วัสดุอุปกรณ์และการจัดการซึ่งถ้าองค์กรเริ่มต้นด้วยการมีบุคลากรที่ดี มีความสามารถ ปัจจัยด้านอื่นๆก็จะดีตามมา จึงมีความสำคัญต่อการพัฒนาองค์กร โดยเฉพาะอย่างยิ่งหัวหน้างานจะเป็นผู้ที่รับบทบาทแปลงนโยบาย จากฝ่ายบริหารให้ไปสู่ภาคปฏิบัติโดยมีพนักงานที่เป็นลูกน้อง ซึ่งถือว่าหัวหน้างานเป็นจุดเชื่อมต่อที่สำคัญ ที่จะทำให้นโยบายสำเร็จหรือล้มเหลว												
เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)														

THE BEST
TRAINING

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Financial & Business Law	1	Financial Analysis for Non-Finance วิทยากร: อ.เกรียงไกร วงศ์ธีรทรัพย์ โลกของการลงทุนนั้นวันยิ่งทวีความซับซ้อนมากขึ้น ชัดความสามารถในการวิเคราะห์ทางการเงิน การพยากรณ์สถานะการเงินขององค์กรอย่างถูกต้อง แม่นยำ จะสามารถสร้างโอกาสของความสำเเร็จในธุรกิจ อีกทั้งยังเป็นการเสริมสร้างสมรรถนะในการวางแผน นโยบาย และกลยุทธ์องค์กรได้อย่างมีประสิทธิภาพ												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร											
	2	SME-Financial Analysis for Excellence: SME-วิเคราะห์การเงินอย่างมืออาชีพ วิทยากร: อ.เกรียงไกร วงศ์ธีรทรัพย์												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	3	การศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการลงทุน (Feasibility Study) วิทยากร: อ.เกรียงไกร วงศ์ธีรทรัพย์ ความสำคัญ ความจำเป็น และ แนวทาง ในการศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการ												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											
	4	กฎหมายแรงงานเพื่อการบริหารจัดการ วิทยากร : อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ ปัญหาของผู้ประกอบการคือการมีความรู้ความเข้าใจในกฎหมายแรงงานไทยที่ไม่ถูกต้อง จึงได้มีการกระทำที่ผิดกฎหมายแรงงานอยู่บ่อยครั้ง ทั้งๆที่มีได้ตั้งใจจะกระทำความผิด หลักสูตรฝึกอบรมนี้จัดทำขึ้นเพื่อให้ความรู้ความเข้าใจในแง่มุมที่สำคัญของกฎหมายแรงงานไทย ที่ผู้ประกอบการต่างๆ จำเป็นต้องทราบ ซึ่งหลักสูตรนี้เหมาะสำหรับบุคลากรทุกระดับ ที่ต้องทำงานเกี่ยวข้องกับพนักงานขององค์กรหรือบริษัทต่างๆ												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)											

The Best Training Program FY 2569/2026

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Manufacturing Management	1	Efficient Inventory & Warehouse Management: กลยุทธ์การคุมสินค้าคงคลังและคลังสินค้าอย่างมืออาชีพ วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ ชัดความสามารถในการบริหารจัดการคลังสินค้า และสินค้าคงคลังในโลกธุรกิจยุคใหม่ ถือเป็นดัชนีชี้วัดที่สำคัญในการบ่งชี้ความได้เปรียบเสียเปรียบในการแข่งขัน หลักสูตรฝึกอบรมนี้จัดทำขึ้นเพื่อให้ความรู้ ความเข้าใจ ส่งเสริมทักษะในการบริหารจัดการสมัยใหม่ เพื่อเพิ่มความแม่นยำในการจัดทำสินค้าคงคลัง รวมถึงการเช็คสต็อกอย่างมืออาชีพ เพื่อเพิ่มความได้เปรียบในภาพรวมของการแข่งขัน และสามารถบริหารต้นทุนการจัดเก็บได้			21			20			12			19
	2	Modern Logistics & Supply Chain Management วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ หลักสูตรนี้จัดทำขึ้นเพื่อเสริมสร้างความรู้ความเข้าใจและเพิ่มทักษะด้าน Logistics และ Supply Chain โดยสามารถวางแผนและจัดระบบการปฏิบัติงานแบบบูรณาการด้าน Logistics และ Supply Chain ได้อย่างมีประสิทธิภาพ อันนำไปสู่การบริหารจัดการ และคาดการณ์ด้านต้นทุนการขนส่งได้อย่างมีนัยสำคัญ		7			9			15			7	
	3	Lean and Continuous Improvement วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ การลดต้นทุนระบบการผลิตแบบลีน เป็นระบบที่มุ่งกำจัดความสูญเปล่าที่เกิดขึ้น โดยเฉพาะความสูญเปล่า 7 ประการ (7 Wastes) ซึ่งผลจากการลดความสูญเปล่าได้ ก็คือ สามารถลดต้นทุนลงได้ นั้นหมายถึงกำไรที่เพิ่มขึ้น หรือ ช่วยเพิ่มความสามารถในการแข่งขันนั่นเอง												
	4	Effective 5S & Implementation Strategy : 5 ส.ที่ทรงประสิทธิภาพและกลยุทธ์การใช้งาน วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ 5ส...เป็นพื้นฐานที่สำคัญยิ่งในธุรกิจทุกประเภทและการพัฒนาคุณภาพ ความปลอดภัยหรือการเพิ่มผลผลิตจะเป็นไปไม่ได้เลยถ้าขาดพื้นฐาน โดยหลักสูตรมีจุดประสงค์หลัก 3 ข้อคือ เพื่อการทำงานด้านระบบการจัดการโดยการใช้งาน 5ส อย่างถึงแก่นและได้ผล ให้มีไอเดียและแนวความคิดในการประยุกต์ 5ส ในงานของตนเอง และสามารถนำไปใช้ได้ทันที												

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)



The Best Training Program FY 2569/2026

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Manufacturing Management	5	Problem Solving & Decision Making วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ “เทคนิคการแก้ปัญหาและการตัดสินใจ” มุ่งเน้นการให้ความรู้และเสริมสร้างทักษะในการวิเคราะห์ปัญหาอย่างเป็นระบบ กระบวนการแก้ปัญหาและการตัดสินใจในสถานการณ์ต่างๆในงานอุตสาหกรรมและในงานบริหารจัดการอย่างมีประสิทธิภาพ ผ่านการคิดวิเคราะห์อย่างรัดกุม รอบคอบ สามารถลดความผิดพลาดในงานและการประสานงาน			17			19			4			9
	6	Project & Cost Management for Excellence: การบริหารโครงการ และต้นทุนโครงการให้ประสบความสำเร็จ วิทยากร: อ.ศักดิ์ดา ภูมิพันธ์ การทำงานแบบโครงการ เป็นลักษณะการทำงานแบบหนึ่งที่มีกระบวนการวิธีการ และผลลัพธ์ที่ต้องการซึ่งกำหนดไว้อย่างชัดเจน เพื่อให้สามารถแก้ไขปัญหา หรือได้ผลลัพธ์ภายในระยะเวลาและทรัพยากรที่กำหนดไว้อย่างชัดเจน ซึ่งนับว่าเป็นวิธีการทำงานอีกแบบหนึ่งที่หลายองค์กรได้ดำเนินการจนเกิดความสำเร็จ และเป็นแบบอย่างให้องค์กรต่างๆ หันมาใช้วิธีการทำงานแบบโครงการและสามารถบริหารต้นทุนโครงการไปพร้อมๆกัน												
	7	Risk Management (การบริหารความเสี่ยง) วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ การบริหารความเสี่ยงช่วยให้องค์กรสามารถระบุและประเมินความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้น นำมาพัฒนากลยุทธ์และมาตรการเพื่อบรรเทาและควบคุมความเสี่ยงเหล่านั้น การอบรมเพื่อเสริมสร้างความรู้และทักษะในการบริหารความเสี่ยงช่วยเพิ่มความพร้อมของบุคลากรในการรับมือกับสถานการณ์ความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้น และช่วยให้องค์กรเตรียมตัวได้ดีกว่าในการบริหารกับปัญหาและความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต												
	8	Kaizen for Work Improvement วิทยากร: ดร.ศราวุธ ไชยธงรัตน์ เป็นแนวคิดในการปรับปรุงงานของพนักงานนำมาใช้พัฒนาองค์กรได้ โดยเปิดโอกาสให้พนักงานมีส่วนร่วม กิจกรรมใดเช่น จะทำให้พนักงานได้คิดแล้วทำ ปรับปรุงเปลี่ยนแปลงทีละเล็กละน้อยอย่างต่อเนื่อง เปลี่ยนแปลงแล้วดีขึ้น สามารถนำไปใช้ในทุกส่วนขององค์กร ทั้งงานสำนักงานและงานปฏิบัติการ												

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร
(In-House Training)

[illegible]

โปรแกรม	ลำดับ	หลักสูตร	ม.ค. วันที่	ก.พ. วันที่	มี.ค. วันที่	เม.ษ. วันที่	พ.ค. วันที่	มิ.ย. วันที่	ก.ค. วันที่	ส.ค. วันที่	ก.ย. วันที่	ต.ค. วันที่	พ.ย. วันที่	ธ.ค. วันที่
Micro MBA Program	1	Executive Micro MBA in Action 4.0 : การบริหารจัดการสมัยใหม่สู่ยุคธุรกิจ 4.0 (ภาคปฏิบัติ) รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์, อ.กิตติศักดิ์, อ.ศักดิ์ดา, อ.ชัยวัฒน์, อ.เกรียงไกร และ ดร.ศราวุธ มีเป้าหมายเพื่อพัฒนาความรู้ ความเข้าใจ และทักษะความเป็นผู้นำการบริหารจัดการสมัยใหม่ มีวิสัยทัศน์ที่กว้างไกล รอบรู้สภาพแวดล้อมและการเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจและการตลาด มีทักษะและความรู้ความสามารถในสาขาบริหารธุรกิจ การบริหารทรัพยากรมนุษย์ การบริหารการเงิน การบริหารจัดการกระบวนการระบบ Supply Chain การบริหารผลงาน โดยทีมวิทยากรผู้มีความรู้ ความสามารถและมีประสบการณ์ตรงในศาสตร์ที่เกี่ยวข้องกับการบรรยาย ซึ่งผู้เข้าอบรมสามารถนำความรู้ และประสบการณ์จากวิทยากรและการทำกิจกรรมกลุ่มร่วมกัน ไปประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุดในการบริหารจัดการสู่การปฏิบัติ แก้ปัญหา เป็นการเพิ่มพลังองค์กรให้สามารถก้าวสู่ผลประกอบการตามเป้าหมายและเพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืนขององค์กร												
	เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร (In-House Training)													
Team Building & Team Synergy	1	How to Building Team for Team Work วิทยากร: รศ.ดร.ชัยณรงค์ วงศ์ธีรทรัพย์ การบริหารทีมเป็นสิ่งจำเป็นมากต่อการมีทีมที่เป็นเอกภาพและมีประสิทธิภาพสูง หลักสูตรนี้มีเป้าหมายเพื่อสร้างความตระหนักรู้ถึงความแตกต่างของกันและกัน มีเจตคติที่ดีต่อเพื่อนร่วมงานและองค์กร มีจิตสำนึกในการทุ่มเทในการทำงานเพื่อทีม เป็นผู้มีสมาธิในตนเองและผู้อื่น เป็นผู้สร้างบรรยากาศในการทำงานร่วมกันได้ดี มีความน่าเชื่อถือและมีวุฒิภาวะทางอารมณ์ที่ดี ทำให้การทำงานบรรลุเป้าหมายอย่างราบรื่นและมีความสุข												
	2	Team Building & Competency วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ และ/หรือ อ.ชัยรัตน์ วงศ์ธีรทรัพย์ และทีมงาน The Best Training												
	3	Power of Team Spirit วิทยากร: อ.ชัยวัฒน์ วงศ์ธีรทรัพย์ และ/หรือ อ.ชัยรัตน์ วงศ์ธีรทรัพย์ และทีมงาน The Best Training												
			เปิดเฉพาะการฝึกอบรมภายในองค์กร											